



BIONATURICA



100% БИЗНЕС
ПЕРЕЗАГРУЗКА

МАРКЕТИНГОВАЯ СИСТЕМА

BIONATURICA — ЭТО

- уникальные продукты, необходимые каждому человеку,
- высокодоходная маркетинговая система,
- инструменты для создания и развития бизнеса,
- мотивационная система изменения образа жизни, направленная на активное долголетие.

Вы сами выбираете вариант сотрудничества с компанией BIONATURICA :

- **Клиент**
- **Партнер**



Клиент имеет возможность познакомиться с компанией, ассортиментом, попробовать продукт. Приобретает продукцию по розничной цене, принимает участие в акциях и розыгрышах.

Партнер приобретает продукцию со скидкой 25%, получает бонусные вознаграждения и строит свой бизнес вместе с BIONATURICA.

Как стать клиентом?



1. Перейти по ссылке bionaturica.ru или реферальной ссылке, которую предоставил партнер компании.
2. Совершить покупку в интернет-магазине.

Как стать партнером?



1. Зарегистрироваться на сайте bionaturica.ru или по реферальной ссылке, которую предоставил партнер компании.
2. Приобрести продукцию на 100 баллов.

Партнерство с BIONATURICA — это выгодно!



1. Специальная цена продукта — скидка 25%.
2. Акции для партнеров.
3. Бонусные вознаграждения по основному и премиальному маркетинг-плану.
4. Эксклюзивные обучающие программы, марафоны и мероприятия.
5. Инструменты от команды BIONATURICA для быстрого роста и развития бизнес-команды.

Партнер



При покупке продукции на 100 баллов партнер получает преимущества:

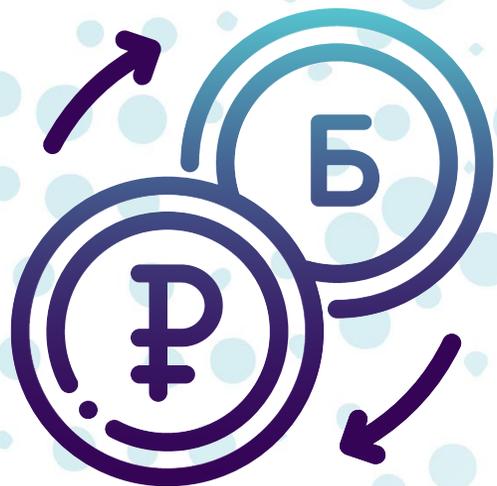
1. Специальную стоимость продукта. Разница между стоимостью продукции для клиента и партнера составляет 25%.
2. Партнеру открываются возможности получения всех бонусных выплат в маркетинг-плане.

Обязательная покупка



- Для сохранения цены Партнера необходимо совершать **одну покупку за шесть месяцев** на свой индивидуальный партнерский номер.
- Если условие не выполняется, то Партнер переходит в статус Клиента.
- При наличии структуры, она сохраняется под данным номером.
- Для обратного перехода к статусу Партнера необходимо сделать **повторную покупку на 100 баллов**.

О баллах



Балл — это условная единица измерения в маркетинг- плане компании.

- 1 балл при покупке продукции равен 50 рублям;
- 1 балл при покупке VIP наборов равен 40 рублям;
Например: сумма покупки на 5000 руб=75 баллов $(5000-25\%)/50$
Сумма покупки VIP наборов на 5000 руб=94 балла $(5000-25\%)/40$
- 1 балл при выплате бонусного вознаграждения равен 25 рублям.

Для того, чтобы стать **Партнером**, необходимо совершить разовую покупку на 100 баллов.

Стоимость продукта будет автоматически рассчитана по цене партнера.

Если первая покупка составляет менее 100 баллов, то она рассчитывается по цене **Клиента**.

VIP наборы



VIP наборы включают в себя продукты постоянного потребления. Например, наборы BIORLAZMA или программы комплексного оздоровления организма.

Покупать* VIP наборы выгодно для себя и рекомендовать клиентам!

** 1 балл при покупке VIP наборов равен 40 рублям.*

Прайс лист

№	Название	Цена партнера	Баллы	Цена клиента
1.	БИОPLAZMA Клубника	1580	32	2100
2.	БИОPLAZMA Банан	1580	32	2100
3.	ProBioActive	1890	38	2520
4.	Sliming Oil	1380	28	1840
5.	Dream Slim Drops	2250	45	3000
6.	Night Detox Blend	720	14	960
7.	Набор 1 VIP БИОPLAZMA 2 штуки	2850	57	3800
8.	Набор 2 VIP БИОPLAZMA 3 штуки	4200	105	5600
9.	Набор 3 VIP БИОPLAZMA 4 штуки	5100	127	6800
10.	Программа DREAM SLIM HIT (ProBioActive + Slimming Oil + Dream Slim Drops + Night Detox Blend)	5500	138	7330

Маркетинг-план BIONATURICA



Маркетинг-план компании состоит из двух частей

- **Основной маркетинг** – выплаты с группового товарооборота
- **Премиальный маркетинг** – выплаты и программы за выполнение определенных условий

Основной Маркетинг-план. Бонусное вознаграждение Партнера



Бонусы :

- Розничный бонус
- Стартовый бонус
- Линейный бонус
- Лидерский бонус
- Зарплатный бонус

Условие получения вознаграждения по основному и премиальному маркетинг-плану



Для получения бонусного вознаграждения, премиальных выплат и подарков необходимо выполнить одно из условий: **совершить покупку на 50 баллов или пригласить одного нового Партнера в текущем расчетном периоде(календарном месяце).**

**новый партнер = покупка продукции на 100 баллов*

Как получить розничный бонус?



1. Партнер отправляет **реферальную ссылку** для приобретения продукции клиенту.
2. Клиент совершает любую **покупку**.
3. После этого Партнеру автоматически начисляется **розничный бонус** — **разница между ценой продукта для Клиента и для Партнера**, она составляет 25%.
4. **Баллы** с данной покупки поступают в **личный объем партнера**, информация об этом доступна в Личном кабинете Партнера.

Работать с клиентами очень выгодно.

Розничный бонус 25%



Пример расчета Розничного бонуса:

Партнер рекомендовал Клиенту к покупке продукт BIOPLAZMA.

Цена BIOPLAZMA для клиента — 2100 рублей

Цена BIOPLAZMA для партнера — 1580 рублей

Бальная наполняемость 32 балла

При покупке клиентом двух продуктов BIOPLAZMA клубника и BIOPLAZMA банан розничный бонус составит:

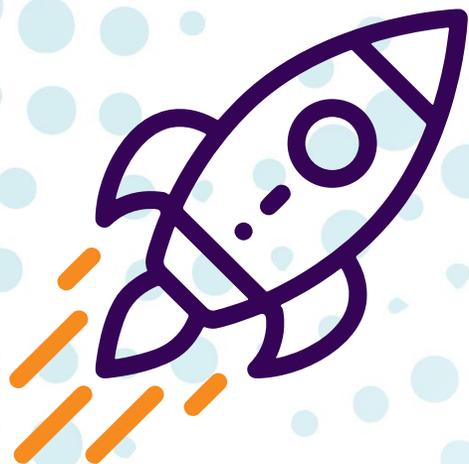
$2100 \text{ рублей} - 1580 \text{ рублей} = 520 \text{ рублей}$

$520 \text{ рублей} \times 2 \text{ штуки} = 1040 \text{ рублей}$ -

Ваше вознаграждение, которое остается у Вас.

64 балла за два продукта поступят в личный объем Партнера.

Стартовый бонус



Стартовый бонус — это выплаты Партнеру - Наставнику с покупки новых партнеров. Выплата производится с покупок Партнеров первого и второго поколений.

С покупок партнеров первой линии	700 рублей
С покупок партнеров второй линии	500 рублей

Новый Партнер — это Партнер, который впервые сделал единоразовую покупку от 100 баллов.

Стартовый бонус начисляется Наставнику, баллы начисляются в личный объем нового Партнера.

Стартовый бонус



Пример расчёта Стартового бонуса:

В текущем месяце к команде Наставника присоединилось пять новых Партнеров в первом поколении и десять новых Партнеров во втором поколении.

Новый партнер совершает покупку от 100 баллов

За проделанную работу Наставник получает **Стартовый бонус**:

- С покупок партнеров первого поколения **3500** рублей (пять новых партнёров x 700 рублей);
- С покупок партнеров второго поколения **5000** рублей (десять новых партнёров x 500 рублей);
- Доход по Стартовому бонусу в текущем месяце составит $3500 + 5000 = \mathbf{8500}$ рублей.

Наставник

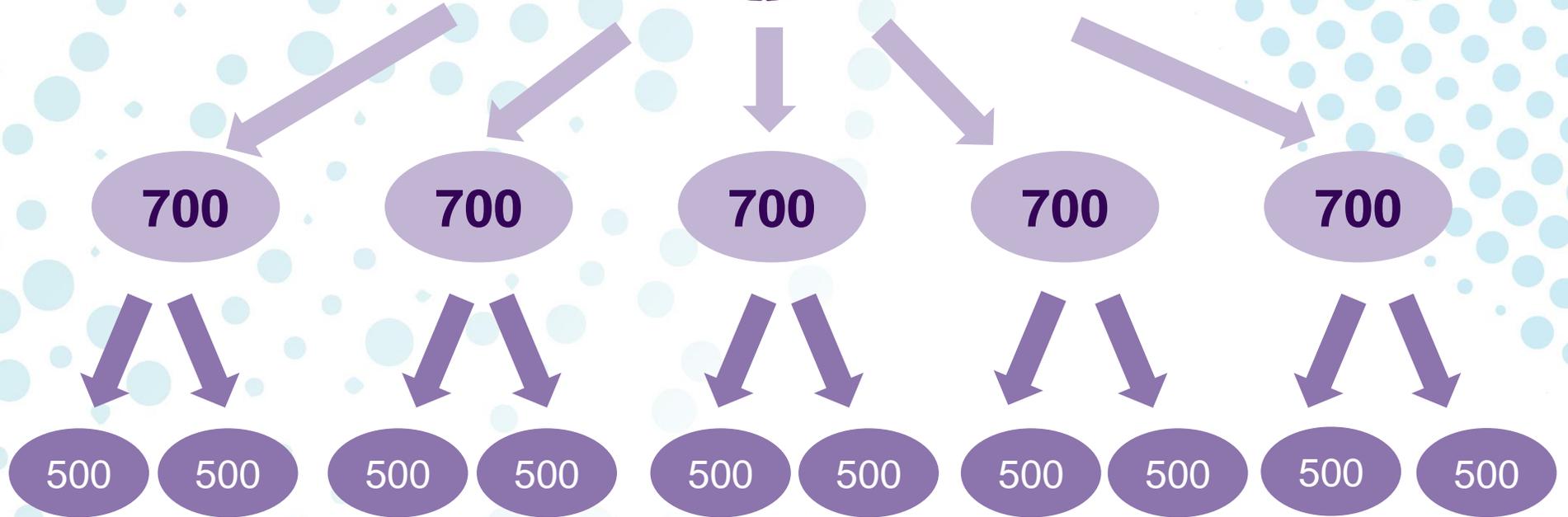


1 линия

$$700 \times 5 = 3500$$

2 линия

$$500 \times 10 = 5000$$



Доход: $3500+5000=8500$ рублей

Линейный бонус

Первая часть Основного маркетинг-плана представлена пятью ступенями в Линейном бонусе.

- Каждая ступень соответствует определенному рангу и групповому обороту в баллах.
- Информация о рангах, групповом обороте и % премии отражена в Таблице 1.
- Линейный бонус — это % от группового оборота Партнера. Линейный бонус рассчитывается как разница % премии партнера -Наставника и % премии каждого отдельного партнеров его первого поколения (лично приглашенных партнеров).
- Полученный % выплаты с конкретного группового оборота партнера первого поколения умножается на групповой оборот данной группы и на курс балла для выплаты.
- Личный объем партнера входит в Групповой объем.

** Линейный бонус является бонусом разницы групповых объемов*

Линейный бонус

Линейный бонус представлен пятью ступенями

Таблица 1.

Ранг	Групповой оборот в баллах	% премии	Групповой оборот в рублях	Доход в рублях
Partner	0-399	—	До 19 950	—
Silver Partner	400	10%	От 20 000 до 69 950	От 1000 до 3497
Gold Partner	1400	15%	От 70 000 до 119 950	От 5250 до 8996
Platinum Partner	2400	20%	От 120 000 до 199 950	12000 до 19995
Leader	4000	25%	От 200 000	От 25 000

Линейный бонус

Leader + Partner в первом поколении



Пример расчета Линейного бонуса

- Leader, групповой оборот 4000 баллов, процент премии Leader 25%
- В первом поколении Partner, его групповой оборот 200 баллов, процент премии 0%
- Рассчитываем процент вознаграждения с данной группы для Leader – 25% минус 0%, премия составит 25% от группового оборота Partner.

Рассчитываем Линейный бонус

- Групповой оборот Partner равен 200 баллам, умножаем на 25% и умножаем на 25 рублей, балльное наполнение для выплаты.
- $200 * 25\% * 25 \text{ рублей} = 1250 \text{ рублей}$
- Линейный бонус с данной группы Partner поставит **1250** рублей

Leader
ГО 40000



$$25\% - 0\% = 25\%$$



$$200 \times 25\% \times 25 \text{ рублей} = 1250 \text{ рублей}$$

Линейный бонус

Leader + Silver Partner в первом поколении



Пример расчета Линейного бонуса

- Leader, групповой оборот 4000 баллов, процент премии Leader 25%
- В первом поколении Silver Partner, его групповой оборот 500 баллов, процент премии 10%
- Рассчитываем процент вознаграждения с данной группы для Leader - 25% минус 10%, премия составит 15% от группового оборота Silver Partner

Рассчитываем Линейный бонус

- Групповой оборот Silver Partner равен 500 баллов, умножаем на 15% и умножаем на 25 рублей, балльное наполнение для выплаты.
- $500 * 15\% * 25 \text{ рублей} = 1850 \text{ рублей}$
- Линейный бонус с данной группы Silver Partner поставит **1850** рублей

Leader
ГО 40000



$$25\% - 10\% = 15\%$$



$$500 \times 15\% \times 25 \text{ рублей} = 1850 \text{ рублей}$$

Линейный бонус

Leader + Gold Partner в первом поколении



Пример расчета Линейного бонуса

- Leader, групповой оборот 4000 баллов, процент премии Leader 25%
- В первом поколении Gold Partner, его групповой оборот 2000 баллов, процент премии 15%
- Рассчитываем процент вознаграждения с данной группы для Leader – 25% минус 15%, премия составит 10% от группового объема Gold Partner

Рассчитываем Линейный бонус

- Групповой оборот Gold Partner равен 2000 баллов, умножаем на 10% и умножаем на 25 рублей, балльное наполнение для выплаты
- $2000 * 10\% * 25$ рублей = 5000 рублей
- Линейный бонус с данной группы Gold Partner поставит **5000** рублей

Leader
ГО 40000



$$25\% - 15\% = 10\%$$



$$2000 \times 10\% \times 25 \text{ рублей} = 5000 \text{ рублей}$$

Линейный бонус

Leader + Platinum Partner в первом поколении



Пример расчета Линейного бонуса

- Leader, групповой оборот 4000 баллов, процент премии Leader 25%
- В первом поколении Platinum Partner, его групповой оборот 3500 баллов, процент премии 20%
- Рассчитываем процент вознаграждения с данной группы для Leader – 25% минус 20%, премия составит 5% от группового оборота Platinum Partner

Рассчитываем Линейный бонус

- Групповой оборот Platinum Partner равен 3500 баллов, умножаем на 5% и умножаем на 25 рублей, балльное наполнение для выплаты.
- $3500 * 5\% * 25$ рублей = 4375 рублей
- Линейный бонус с данной группы Platinum Partner поставит **4375** рублей

Leader
ГО 40000



$$25\% - 20\% = 5\%$$



$$3500 \times 5\% \times 25 \text{ рублей} = 4375 \text{ рублей}$$

Лидерский бонус

Вторая часть Основного маркетинг-плана представляет **четыре ступени Лидерского бонуса (от Sapphire до Diamond)**



Лидерский бонус рассчитывается исходя из двух критериев:

1. Количество команд в ранге Leader
2. Поколение команд в ранге Leader относительно Наставника, для которого производятся расчеты.

Информация выплатах отражена Таблице 2.

Лидерский бонус

Лидерский бонус — это выплаты со структур в статусе Leader.

Таблица 2.

Ранг\ количество партнеров в ранге Leader	Leader Sapphire	Leader Ruby	Leader Emerald	Leader Diamond
1	8%	9%	10%	10%
3		4% + Зарплатный бонус	4% + Зарплатный бонус	4% + Зарплатный бонус
5			2% + Зарплатный бонус	2% + Зарплатный бонус
7				1% + Зарплатный бонус

Лидерский бонус



Leader Sapphire

- Общий оборот группы — от **8000** баллов
- Оборот личной группы (без групп партнеров в ранге Leader) от **4000** баллов
- Количество партнеров в ранге Leader в первом поколении — **один или два.**



Leader Ruby

- Общий оборот группы — от **14 000** баллов
- Оборот личной группы (без групп партнеров в ранге Leader) — от **2000** баллов
- Количество партнеров в ранге Leader в первом поколении — **три или четыре.**

Лидерский бонус



Leader Emerald

- Общий оборот группы — от **21 000** баллов
- Оборот личной группы (без групп партнеров в ранге Leader) — от **1000** баллов
- Количество партнеров в ранге Leader в первом поколении — **пять или шесть**



Leader Diamond

- Общий оборот группы — от **28 000** баллов
- Оборот личной группы (без групп партнеров в ранге Leader) — **без обязательств**
- Количество партнеров в ранге Leader в первом поколении **от семи.**

Лидерский бонус. Leader Sapphire

Пример расчёта Лидерского бонуса

- Leader Sapphire, количество групп в ранге Leader — одна или две.
- Лидерский бонус с группового оборота Leader в первом поколении составляет 8%.



Расчеты Лидерского бонуса

- Групповой оборот Leader 4000 баллов, умножаем на 8% и умножаем на 25 рублей, балльное наполнение для выплаты.

Лидерский бонус Leader Sapphire

- с одной группы в ранге Leader составит **8000** рублей,
- с двух команд в ранге Leader составит **16 000** рублей.

**Вознаграждение личной группы Leader Sapphire рассчитывается как Личный бонус*

Leader Sapphire



Leader

ГО 4000



1

Leader

ГО 4000



2

$$4000 \times 8\% \times 25 \text{ рублей} = 8\,000$$

с одной группы в ранге Leader
составит **8000** рублей,
с двух команд в ранге Leader
составит **16 000** рублей.

Лидерский бонус. Leader Ruby

Пример расчёта Лидерского бонуса:

- Leader Ruby – количество групп в ранге Leader — три или четыре.
- Лидерский бонус с группового оборота Leader в первом поколении — 9%.
- Лидерский бонус с группового оборота Leader во втором поколении — 4%.

Расчет Лидерского бонуса с первого поколения Leader.

- Групповой оборот Leader 4000 баллов, умножаем на 9% и умножаем на 25 рублей, балльное наполнение для выплаты.
- Лидерский бонус с одной группы в ранге Leader в первом поколении составит **9000** рублей.
- с трех групп в ранге Leader составит **27 000** рублей.
- с четырех групп в ранге Leader **36 000** рублей.

Расчет Лидерского бонуса со второго поколения Leader.

- Групповой оборот Leader 4000 баллов, умножаем на 4% и умножаем на 25 рублей, балльное наполнение для выплаты.
- Лидерский бонус с одной группы в ранге Leader во втором поколении составит **4000** рублей, количество команд во втором поколении может быть любым.

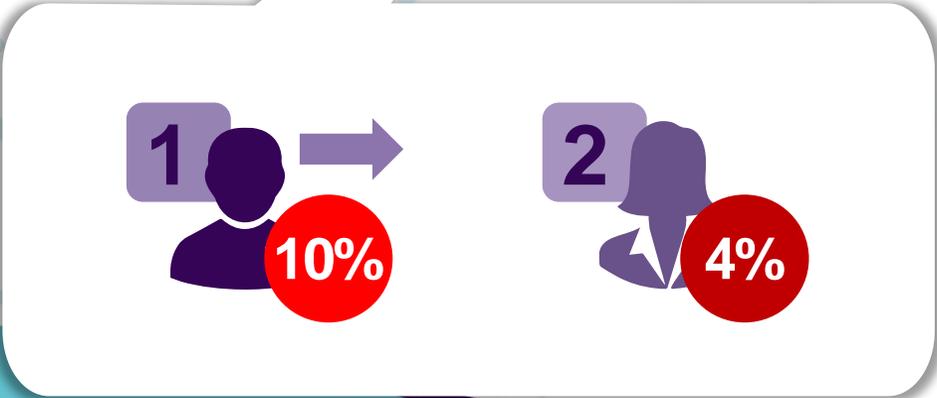
** Товарооборот личной команды рассчитывается как Линейный бонус.*

Leader Ruby



$$4000 \times 9\% \times 25 \text{ рублей} = 9\ 000$$

с трех групп в ранге Leader составит **27 000** рублей



$$4000 \times 4\% \times 25 \text{ рублей} = 4000$$

Лидерский бонус с группового оборота Leader в первом поколении — 9%.
Лидерский бонус с группового оборота Leader во втором поколении — 4%.

Лидерский бонус. Leader Emerald

Пример расчёта Лидерского бонуса



- Leader Emerald — количество групп в ранге Leader пять или шесть.
- Лидерский бонус с группового оборота Leader в первом поколении — 10%.
- Лидерский бонус с группового оборота Leader во втором поколении — 4%.
- Лидерский бонус с группового оборота Leader в третьем поколении — 2%.

Расчет Лидерского бонуса с первого поколения Leader

- Групповой оборот Leader 4000 баллов, умножаем на 10% и умножаем на 25 рублей, балльное наполнение для выплаты.
- Лидерский бонус с одной группы в ранге Leader в первом поколении составит **10 000** рублей.
- С пяти групп в ранге Leader составит **50 000** рублей.
- С шести групп в ранге Leader составит **60 000** рублей.

Лидерский бонус. Leader Emerald



Расчет Лидерского бонуса со второго поколения Leader

- Групповой оборот Leader 4000 баллов, умножаем на 4% и умножаем на 25 рублей, балльное наполнение для выплаты.
- Лидерский бонус с одной группы в ранге Leader во втором поколении составит 4000 рублей, количество групп во втором поколении может быть любым.

Расчет Лидерского бонуса с третьего поколения Leader

- Групповой оборот Leader 4000 баллов, умножаем на 2% и умножаем на 25 рублей, балльное наполнение для выплаты.
- Лидерский бонус с одной команды в ранге Leader в третьем поколении составит **2000** рублей, количество команд в третьем поколении может быть любым

**Товарооборот личной команды рассчитывается как Линейный бонус.*

Leader Emerald



Leader

ГО 4000



Leader

ГО 4000



Leader

ГО 4000



Leader

ГО 4000



Leader

ГО 4000



$4000 \times 10\% \times 25$
рублей = **10 000**

с пяти групп в ранге Leader
составит **50 000** рублей

1



10%

2



4%

3



2%

Leader Sapphire 8%

Leader ГО 40000

$4000 \times 4\% \times 25$ рублей = 4000

$4000 \times 2\% \times 25$ рублей = 2000

Лидерский бонус. Leader Diamond

Пример расчёта Лидерского бонуса

- Leader Diamond — количество команд в ранге Leader семь и более.
- Лидерский бонус с группового оборота Leader в первом поколении — 10%.
- Лидерский бонус с группового оборота Leader во втором поколении — 4%.
- Лидерский бонус с группового оборота Leader в третьем поколении — 2%.
- Лидерский бонус с группового оборота Leader в четвертом поколении — 1%.

Расчет Лидерского бонуса с первого поколения Leader

- Групповой оборот Leader 4000 баллов, умножаем на 10% и умножаем на 25 рублей, балльное наполнение для выплаты.
- Лидерский бонус с одной группы в ранге Leader в первом поколении составит **10 000** рублей.
- с семи команд в ранге Leader составит **70 000** рублей.

Лидерский бонус. Leader Diamond

Расчет Лидерского бонуса со второго поколения Leader

- Групповой оборот Leader 4000 баллов, умножаем на 4% и умножаем на 25 рублей, балльное наполнение для выплаты.
- Лидерский бонус с одной группы в ранге Leader во втором поколении составит **4000** рублей, количество групп во втором поколении может быть любым.

Расчет Лидерского бонуса с третьего поколения Leader

- Групповой оборот Leader 4000 баллов, умножаем на 2% и умножаем на 25 рублей, балльное наполнение для выплаты.
- Лидерский бонус с одной команды в ранге Leader в третьем поколении составит **2000** рублей, количество групп в третьем поколении может быть любым.

Лидерский бонус. Leader Diamond

Расчет Лидерского бонуса с четвертого поколения Leader

- Групповой оборот Leader 4000 баллов, умножаем на 1% и умножаем на 25 рублей, балльное наполнение для выплаты.
- Лидерский бонус с одной команды в ранге Leader в четвертом поколении составит **1000** рублей, количество команд в четвертом поколении может быть любым

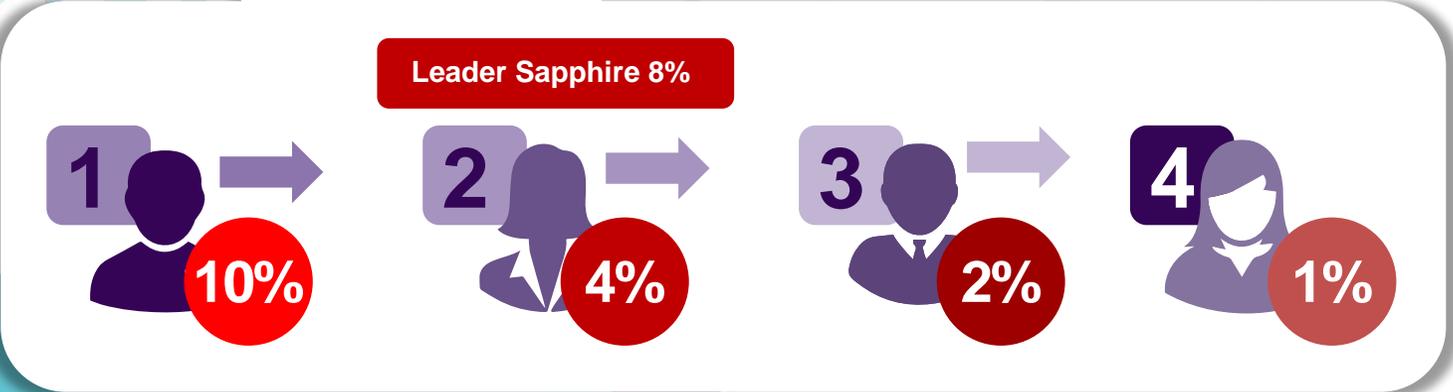
** Товарооборот личной команды рассчитывается как Линейный бонус.*

Leader Diamond



$4000 \times 10\% \times 25$
рублей = 10 000

с семи групп в ранге Leader
составит 70 000 рублей



$4000 \times 4\% \times 25$ рублей = 4000

$4000 \times 2\% \times 25$ рублей = 2000

$4000 \times 1\% \times 25$ рублей = 1000

Зарплатный бонус



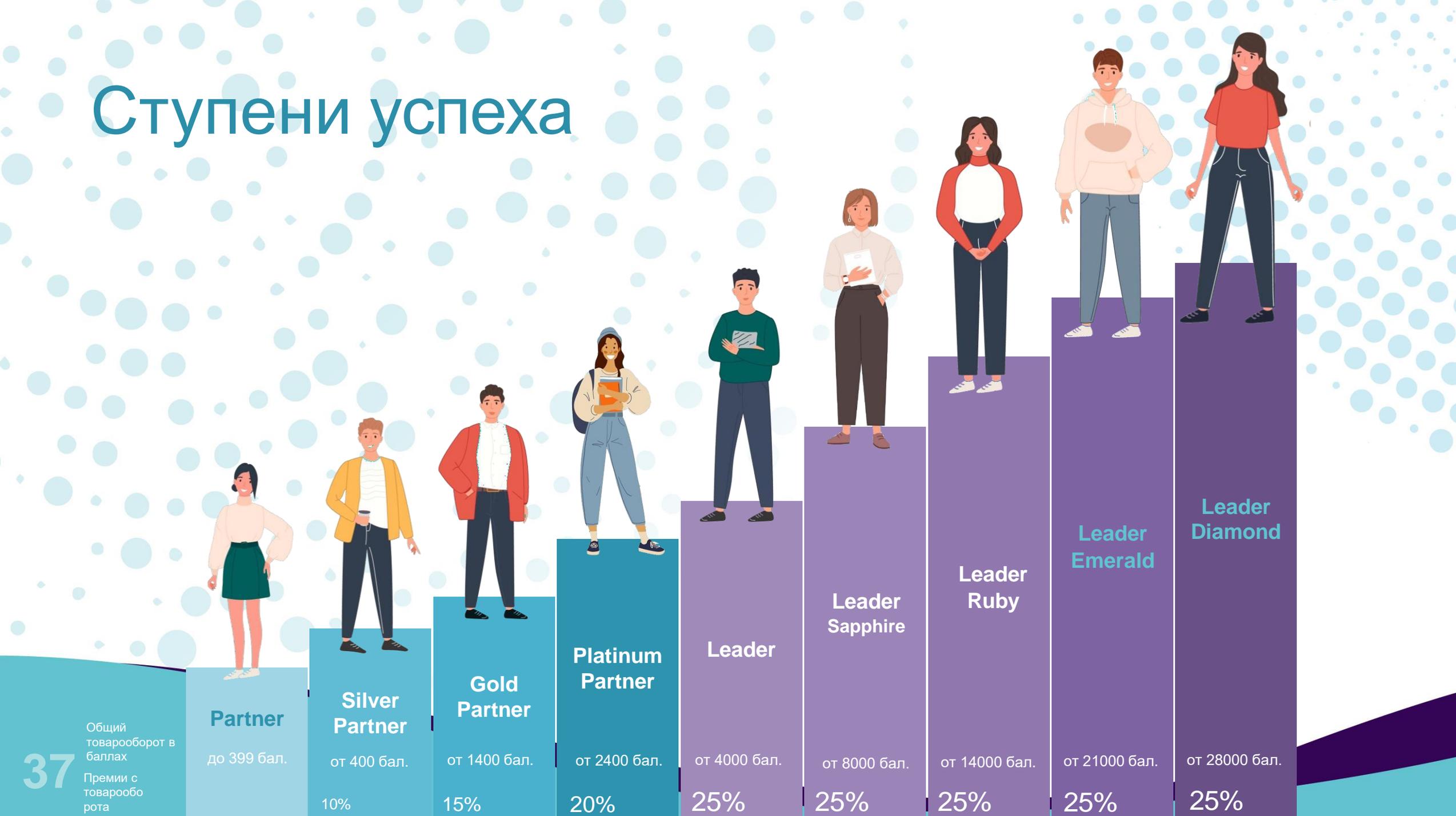
Выплаты зарплатного бонуса начинается с ранга Leader Ruby.

Зарплатный бонус — это стабильные выплаты за работу с командой.

Визуализация маркетинг-плана (основная часть)

Ранг	Partner	Partner Silver	Partner Gold	Partner Platinum	Leader	Leader Sapphire	Leader Ruby	Leader Emerald	Leader Diamond
Средний доход		7000	12-15 000	18-22 000	20-30 000	30-45 000	50-70 000	70-90 000	120-150 000
Общий товарооборот, в баллах	0-399	400	1400	2400	4000	8000	14 000	21 000	28 000
Премия с товарооборота, в %	—	10%	15%	20%	25%	25%	25%	25%	25%
Премия с команды Leader 1 поколения, в %						8%	9%	10%	10%
Премия с команды Leader 2 поколения, в %							4%	4%	4%
Премия с команды Leader 3 поколения, в %								2%	2%
Премия с команды Leader 4 поколения, в %								1%	1%
Количество команд в ранге Leader в первом поколении						1	3	5	7
Дополнительные условия						ГО 4000 баллов	ГО 2000 баллов	ГО 1000 баллов	—

Ступени успеха



37

Общий товарооборот в баллах
Премии с товароборота

Премиальный маркетинг-план



**В Премиальном маркетинг план BIONATURICA
шесть видов программ:**

- Быстрый старт
- Бонус за закрытие и удержание ранга
- Бонус за нового партнера в ранге Leader в первой линии
- **Travel бонус**
- **Auto бонус**
- **Home бонус**

Визуализация премиального маркетинг-плана BIONATURICA

Ранг	Partner Silver	Partner Gold	Partner Platinum	Leader	Leader Sapphire	Leader Ruby	Leader Emerald	Leader Diamond
Значки изображение согласно рангу								
Подарки за закрытие ранга	Сертификат на 3000 рублей	Сертификат на 7000 рублей	Премия 15 000 рублей	Глобал событие				
Быстрый старт, в рублях				30 000	45 000	60 000	100 000	120 000
Программы					Travel	Travel	Travel	Travel
						Auto	Auto	Auto Home
Премия за нового партнера в ранге Leader					100 000	100 000	100 000	100 000
Дополнительно						Зарплатный бонус	Зарплатный бонус	Зарплатный бонус

Премиальный маркетинг-план



Премиальный маркетинг-план — это дополнительные бонусы! Премии, подарки, путешествия, автомобильная и жилищная программы.

Развиваясь в рамках основного и премиального маркетинг-плана партнер получает безграничные финансовые возможности для реализации своих целей!

Быстрый Старт

Партнеру необходимо закрыть ранг не позднее указанного месяца и подтвердить его в течении двух месяцев. Программа может быть выполнена раньше указанных сроков, в этом случае выплаты суммируются.

Например, на пятый месяц работы партнер закрыл ранг Leader, на шестой и седьмой — подтвердил.

На ранге Leader Emerald и Leader Diamond выплаты происходят в два этапа — **50% через три месяца и еще 50 % еще через три месяца.**

Ранг	Leader	Leader Sapphire	Leader Ruby	Leader Emerald	Leader Diamond
Период закрытия	5 месяц	9 месяц	12 месяц	15 месяц	18 месяц
Период удержания	3 месяца	3 месяца	3 месяца	6 месяцев	6 месяцев
Сумма выплат	30 000	45 000	60 000	100 000 (50 и 50)	120 000 (60 и 60)

Если Партнер подтверждает все статусы, это дает ему возможность получить все выплаты за «Быстрый старт» — **355 000** рублей!

Бонус за закрытие и удержание ранга

Для получения подарков и бонусных выплат необходимо в течение трех месяцев выполнять товарооборот согласно соответствующему рангу: **открыть, закрыть, удержать**. Начисление вознаграждений происходит вместе с основным бонусом.

Ранг	Подарки за закрытие ранга	Примечание
Partner		
Silver Partner	Сертификат на продукцию 3000	Подарки не имеют балльного наполнения
Gold Partner	Сертификат на продукцию 7000	Подарки не имеют балльного наполнения
Platinum Partner	15 000 рублей	
Leader	Поездка Global Событие	

Бонус за нового партнера в ранге Leader в первой линии

За закрытие в структуре партнера в статусе Leader **выплата 100 000 рублей.**

Выплата происходит поэтапно:

- Выплата за второго и последующих партнеров Leader при сохранении ранее закрытого количества (то есть Партнер может быть другой, но количество увеличиваться).
- Бонус можно получить в любое время вне зависимости от времени работы в компании.

Количество месяцев выполнения объема	Сумма выплаты
1 и 2	20 000
3, 4, 5	30 000
6, 7, 8	50 000

Получение бонусного вознаграждения

1. Бонусное вознаграждение начисляется за отчетный период. Отчетный период соответствует календарному месяцу, в него входят покупки совершенные с 1:00 часа первого числа до 23:00 последнего числа текущего календарного месяца.
2. Бонусное вознаграждение начисляется на бонусный счет Партнера в личном кабинете не позднее 5 числа текущего месяца, по итогам закрытого предыдущего месяца.
3. Партнер может оплачивать бонусным вознаграждением свои заказы в соотношении 60% на 40%, где 60% — это бонусное вознаграждение и 40% — средства Партнера.
4. Партнер может переводить бонусное вознаграждение на бонусный счет другого Партнера внутри своей структуры.
5. По заявлению в компанию Партнер может вывести бонусное вознаграждение на счет ИП или самозанятого лица.

Пример выплат по основному и премиальному маркетинг плану. Ранг Leader

Партнер в ранге Leader

В его первой линии –

Два человека в ранге **Partner** ($2 \cdot 100 = 200$ баллов)

$25\% - 0\% = 25\% \cdot 200 \text{ баллов} = 50 \cdot 25 \text{ рублей} = 1250 \text{ рублей}$

Два человека в ранге **Silver Partner** 400 баллов

$25\% - 10\% = 15\% \cdot 400 \text{ баллов} = 60 \cdot 25 \text{ рублей} = 1500 \text{ рублей}$

Два человека в ранге **Gold Partner** 1400 баллов

$25\% - 15\% = 10\% \cdot 1400 \text{ баллов} = 140 \cdot 25 \text{ рублей} = 3500 \text{ рублей}$

Итого: $1250 + 1250 + 1500 + 1500 + 3500 + 3500 =$
12 500 рублей

Выплаты по премиальному маркетинг-плану

Leader

Товарооборот команды 4000 баллов примерно 180 000 рублей

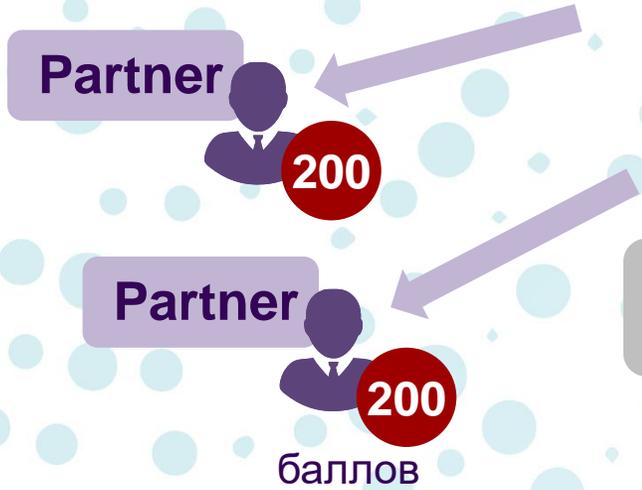
Средний доход в месяц 20 000 – 30 000 рублей

Награда Золотой значок.

Подарок за закрытие ранга – Поездка на Global событие.

На пути к рангу Leader партнер получает подарки за закрытие рангов.

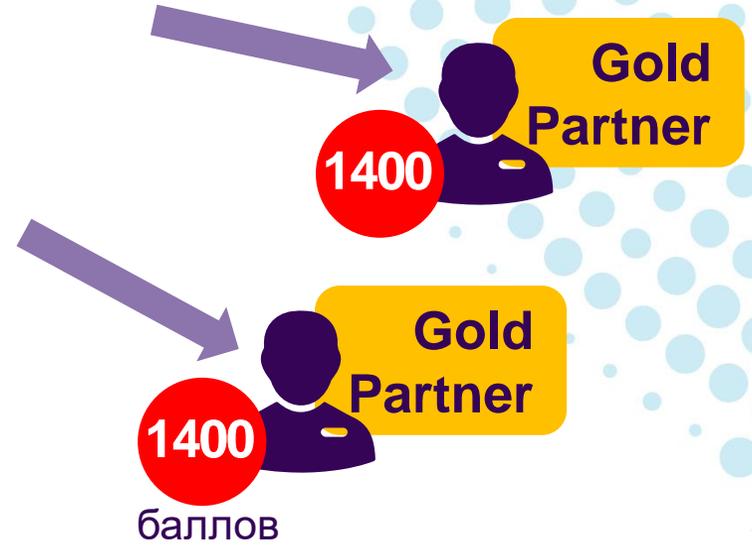
- **Silver Partner** – Подарочный сертификат на продукцию на 3000 рублей.
- **Gold Partner** – Подарок за закрытие ранга Подарочный сертификат на продукцию на 7000 рублей.
- **Platinum Partner** – Подарок за закрытие ранга – бонус 15 000 рублей



$25\% - 0\% = 25\% \times 200$
баллов = 50×25 рублей
= **1250** рублей



$25\% - 10\% = 15\% \times 400$
баллов = 60×25 рублей =
1500 рублей



$25\% - 15\% = 10\% \times 1400$
баллов = 140×25 рублей =
3500 рублей

Итого: $1250 \times 2 + 1500 \times 2 + 3500 \times 2 =$
12 500 рублей

Примеры выплат по основному и премиальному маркетингу Leader Emerald

Партнер в ранге Leader Emerald

В первом поколении **пять Leader Sapphire**

$4000 \text{ баллов} * 10\% * 25 \text{ рублей} = 10\,000 \text{ рублей} \times 5 = 50\,000 \text{ рублей}$

Во втором поколении **пять Leader Sapphire**

$4000 \text{ баллов} * 4\% * 25\% = 4000 \text{ рублей} * 5 = 20\,000 \text{ рублей}$

В третьем поколении **пять Leader**

$4000 * 2\% * 25 \text{ рублей} = 2000 \text{ рублей} * 5 = 10\,000 \text{ рублей}$

Личная группа 8000 баллов (расчеты со слайда 35)

Выплаты **25 000** рублей

Итого: **105 000 рублей**

Выплаты по премиальному маркетинг-плану

Leader Emerald

Общий товароборот команды
Оборот личной группы
(без команды партнеров в ранге Leader)
Количество партнеров в ранге Leader
в первом поколении
Средний доход
Награда за закрытие ранга

от 21 000 баллов

от 1000 баллов

от пяти

70-90 000 рублей

Золотой значок с изумрудом BIONATURICA

Дополнительные возможности:

Зарплатный бонус

Программа быстрый старт

до 355 000 рублей

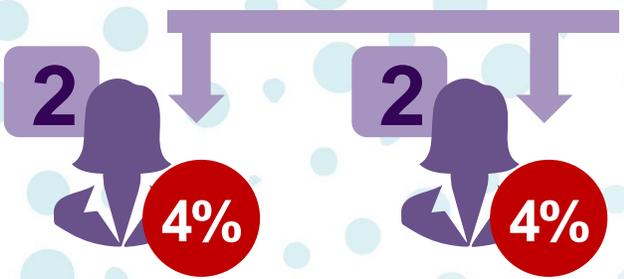
Премиальный бонус
за каждую новую команду
в ранге Leader

от 100 000 рублей
до 600 000 рублей

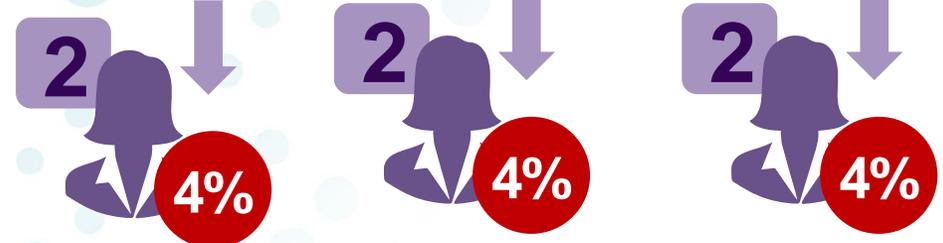
Travel бонус

Auto бонус

Leader Emerald



Leader Sapphire 8%



Leader ГО 4000



$4000 \times 10\% \times 25 \text{ рублей} = 10\,000$
 $\times 5 \text{ групп} = 50\,000$

$4000 \times 4\% \times 25 \text{ рублей} = 4000 \times 5 \text{ групп} = 20\,000$

$4000 \times 2\% \times 25 \text{ рублей} = 2000 \times 5 \text{ групп} = 10\,000$



**Присоединяйся!
Действуй!
Мечтай!**